

▶ Vertis Sgr ◀

Un valido sostegno alle Pmi del Mezzogiorno

DANIELA ROMANO

Un importante riferimento economico per tutto il Mezzogiorno. Questo rappresenta la Vertis, società di gestione del risparmio indipendente, frutto di competenze e professionalità di imprenditori napoletani. Rivolgiamo alcune domande all'Amministratore Delegato Amedeo Giurazza.

Dottor Giurazza, quali sono i punti di forza della Vertis SGR?

La Vertis è ormai una realtà consolidata che si contraddistingue soprattutto per la sua totale indipendenza, in quanto nel capitale della SGR sono presenti esclusivamente soggetti non legati ad alcun gruppo bancario e da ciò ne deriva sicuramente una libertà totale di intervento. Inoltre, trattandosi dell'unica SGR indipendente con sede nel Mezzogiorno, la vicinanza geografica con le aziende target agevola il contatto con gli imprenditori locali favorendo un monitoraggio costante di ogni attività. C'è inoltre da sottolineare che la Vertis offre non soltanto un supporto economico ma mette dispo-



Amedeo Giurazza

zione un patrimonio di conoscenze e relazioni accumulate in 15 anni di esperienza.

La Vertis si configura dunque un valido sostegno per lo sviluppo delle Pmi del Mezzogiorno?

Certo che sì. Noi siamo operatori finanziari del Sud, basati nel Sud, che abbiamo scelto di investire nel Sud e per il Sud. Attualmente sosteniamo le Pmi attraverso due fondi: di venture capital, "Vertis Venture", di 25 milioni di euro e l'altro di private equity, "Vertis Capital", di 45 milioni di euro. Sono due fondi chiusi, entrambi specializzati nell'assunzione di partecipazioni di minoranza in piccole e medie im-

prese localizzate nelle regioni del Sud Italia. Il fondo di private equity investe prevalentemente in aziende con fatturato compreso tra euro 10 e 50 mln, caratterizzate da una buona redditività attuale o potenziale e da un piano di sviluppo credibile. Assume partecipazioni attraverso operazioni di expansion o buy-out il cui valore è tendenzialmente compreso tra euro 2 e 6 mln. Il fondo di venture capital indirizza i propri investimenti in aziende rivenienti da operazioni di spin off o nella fase iniziale della loro attività. Ogni intervento del fondo è di norma compreso tra euro 0,5 e 2,5 mln. Attraverso questi due fondi, quindi, Vertis può accompagnare le aziende in tutte le fasi della loro vita, sia in quella iniziale (start-up) che in quelle di crescita e di maturità (expansion e buy-out). I fondi entrano nelle imprese con partecipazione di minoranza.

Quanto ha inciso la crisi economica nello sviluppo di questo settore?

La crisi economica è stata per noi sicuramente un fattore positivo. Credo che, come tutte le cose negative, la crisi della nostra

economia abbia avuto anche un risvolto positivo, in quanto ha indotto gli imprenditori ad una maggiore riflessione sugli investimenti. E dunque, un po' per bisogno di capitale fresco, un po' per maggiore disponibilità ad acquisire aziende in crisi, gli imprenditori hanno capito che forse bisogna rafforzarsi soprattutto in questi momenti di crisi. Da qui l'interesse sempre maggiore verso i fondi chiusi.

È cambiato, secondo lei, il modo di fare impresa?

Sì. C'è sicuramente meno diffidenza da parte degli imprenditori, soprattutto per aziende familiari, ad affidarsi a fondi chiusi. E questo perché si è compreso che chi investe non è un soggetto che ha l'interesse a distruggere una realtà aziendale, tentando un'ascesa al suo interno. Ma al contrario è intenzionato non solo a portare capitale per lo sviluppo ma anche, se richiesti, contributi gestionali, opportunità commerciali e tanto altro che possa servire per la crescita dell'azienda. Questo perché siamo consapevoli che la crescita delle singole realtà aziendali porta allo sviluppo del territorio.

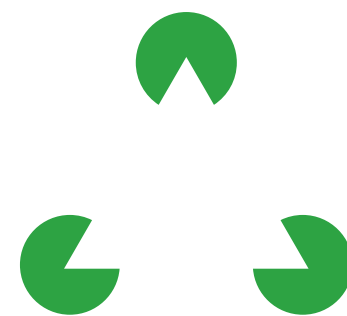
Perché la scelta di investire nel Sud?

Investiamo nel Sud soprattutto perché riteniamo che al Sud ci siano imprenditori che hanno bisogno di sostegno. Il nostro intento è quello di continuare ad essere un interlocutore per chi oggi intraprende iniziative nel Sud e ha bisogno di capitali: persone e aziende serie con idee innovative e con quel fattore in più che porta a ciò che noi chiamiamo "genialata". Inoltre, da attento osservatore so che fare impresa al Sud è sicuramente diverso rispetto a farlo al Nord. Credo infatti, che gli imprenditori meridionali hanno sicuramente una marcia in più perché "vaccinati" alle difficoltà. Ciò significa che un imprenditore del Sud se volesse fare imprese al Nord avrebbe più facilità ad avere successo perché allenato alla risoluzione di problemi burocratici e infrastrutturali. Far sapere agli imprenditori del Mezzogiorno l'esistenza di fondi chiusi gestiti da uomini del Sud, dedicati alle imprese del Sud, e che premiano le competenze, offrendo capitali e supporto, sia fondamentale per uno sviluppo economico del territorio.

Vertis SGR è la management company napoletana, autonoma ed indipendente, che gestisce il fondo di private equity "Vertis Capital" dedicato alle PMI del Centro – Sud Italia. "Vertis Capital" affianca e supporta gli imprenditori nei loro progetti di crescita attraverso la disponibilità di capitale di rischio, professionalità e networking.

Per maggiori info:

www.vertissgr.it/Vertis_Capital_Parametri.php



VERTIS SGR

Private Equity & Venture Capital

Vertis SGR SpA - Via F. Caracciolo, 17 - 80122 Napoli

Tel. +39 081 240 40 96 - Fax +39 081 66 06 43 - vertis@vertis.it - www.vertissgr.it